

ALTIOS Corporate Finance accompagne le groupe français HARDIS dans l'acquisition du groupe polonais Cloudity

16 Novembre 2022

Un renforcement de la présence du groupe HARDIS en Pologne

- /** Le 15 Novembre 2022, **Hardis Group, société française de conseil et de services informatiques, intégrateur Salesforce et Workplace (Meta) a annoncé l'acquisition du groupe polonais Cloudity**, ayant son siège social à Varsovie, et deux filiales en Allemagne et en Suède. Cloudity est le plus grand acteur indépendant polonais de la transformation digitale des entreprises, utilisant les solutions de la plateforme Salesforce, Tableau, Mulesoft and Slack. En 2022, Cloudity réalise un chiffre d'affaires des 10 millions d'euros, une augmentation de 35% par rapport à 2021.
- /** Cette acquisition vient renforcer d'Hardis Group en sa position d'acteur majeur en solutions Salesforce en Europe. A travers cette opération, Hardis Group confirme sa volonté de devenir leader européen grâce à une équipe de 350 consultants et une présence sur les marchés clés.
- /** Hardis Group exerce le triple métier de société de conseil et de services IT, d'intégrateur Salesforce et Workplace et d'éditeur de logiciels WMS (Reflex). Implanté dans 4 pays, avec 1250 employés, Hardis Group a réalisé un chiffre d'affaires de 133 millions d'euros en 2021.

Une opération menée par Altios Corporate Finance

- /** Altios a conseillé Hardis Group à travers ses équipes polonaises du pôle Corporate Finance. Le mandat consistait en l'identification des acteurs polonais intégrateurs de solutions Salesforce présentant une complémentarité avec Hardis Group, la prise de contact des cibles potentielles, un accompagnement lors des phases de négociation, et de préparation du signing.
- /** Le rôle d'Altios Corporate Finance était multiple :
 - Etude de marché et identification de cibles d'acquisition potentielles
 - Approche des cibles n'ayant pas de mandat sell side
 - Accompagnement dans la négociation des termes et des conditions de la transaction
 - Analyse et conclusions des Due Diligences Financières, Juridiques et Fiscales
- /** Altios s'inscrit dans une relation de long-terme en accompagnant Hardis Group dans son développement international. Dans un premier temps, Altios a procédé à la création de la filiale polonaise d'Hardis Group puis à la gestion comptable, RH et administrative de celle-ci. Altios a ensuite accompagné Hardis Group dans sa stratégie de croissance externe en Pologne, et continuera avec l'intégration et d'autres projets.
- /** Avec la réalisation de cette opération, Altios Corporate Finance montre sa capacité à accompagner ses clients dans des opérations de croissance externes complexes et à mener à bien des transactions transfrontalières stratégiques. Altios démontre également ses capacités à nouer des relations dans le long-terme avec ses clients, permettant un accompagnement au plus proche des enjeux stratégiques capitalistiques des entreprises.

- / Cette transaction est le résultat d'une coopération de proximité entre LCL, banque privilégiée du groupe Hardis, et Altios pour l'internationalisation des clients du Groupe Crédit Agricole
- / Avec son pôle d'expertise Altios Corporate Finance, le groupe confirme son positionnement comme conseil acheteur dans les opérations de croissance externe à l'international small-mid cap.

Témoignage Hardis Group

«Altios est un partenaire clé de notre développement en Europe Centrale. Déjà engagées à nos côtés pour la création et la gestion de notre filiale polonaise, les équipes Altios nous ont accompagné tout au long du processus d'acquisition de Cloudity. Du screening marché jusqu'à l'heureuse conclusion de ce rapprochement, nous avons pu compter sur leur professionnalisme et leur expertise, notamment en matière de réglementation locale. Mais ce que nous apprécions le plus dans notre collaboration, c'est l'engagement de la team Altios, et son intégration à notre projet de croissance, qui en fait un allié de confiance pour aujourd'hui et demain.»

Nicolas ODET, Président Hardis Group

Témoignage Altios Corporate Finance

« Cette acquisition traduit naturellement le dynamisme intérieur d'Hardis Group et appuie sa croissance organique. Nous avons eu le plaisir d'accompagner le client tout au long du processus. Etant donné que le client pouvait compter sur un soutien professionnel de la part de Credit Mutuel Equity, BMA Groupe et BCTG Avocats, nous nous sommes concentrés sur la valeur ajoutée d'Altios – l'international et l'interculturel. Nous avons facilité la croissance des liens et des synergies que nous avons pressenties lors des premiers contacts avec les associés de Cloudity, qui n'étaient pas encore décidés à ouvrir le capital de l'entreprise. La confiance et la compréhension qui est apparue dès les premiers échanges entre l'équipe de Hardis : Nicolas Odet, Président, Yvan Coutaz, Directeur Générale et Karim Oghi, Directeur du pôle Salesforce & Workplace, et les associés de Cloudity - Pawel Sobczak et Andrzej Chodor, qui n'a cessé de s'approfondir lors des négociations nous permet de développer les procès d'intégration à plusieurs niveaux et aux opportunités importantes pour les deux organisations. »

Zdzislaw Dominik, Vice-Président Altios Pologne

Intervenants

Conseils Acquéreur :

Financier : **BMA Groupe** – Guilhem DE MONTMARIN, Associé
Juridique : **BCTG Avocats** – Séverin KULLMAN, Avocat, Alexandra CARPENTIER, Avocat
DJP – Doktor, Jerszyński, Pietras - Łukasz DOKTÓR, Avocat, Katarzyna LEWIŃSKA – Avocat
Fiscal : **ENODO Advisors** – Hubert CICHON, Associé

Altios Corporate Finance – Zdzislaw DOMINIK, Vice President Altios Poland / Magdalena FRAILE, Head of M&A Altios Poland / Sophie MERCIER, Chargée d'affaires, Alexandre KAPLAN, Directeur M&A

Conseils Cédant :

Juridique : **APLAW** – Artur Piechocki, Avocat, Natalia Polańska, Attorney-at-law
Finance : **EQUITY ADVISORS** – Blazej ŻARNA, Associé, Andrzej RABENDA – Directeur des Opérations

À propos d'ALTIOS : Créé en 1991, le groupe est spécialisé dans le conseil et l'implantation à l'international des PME et ETI. Avec ses 32 filiales et près de 800 collaborateurs présents sur les 22 marchés mondiaux, ALTIOS a accompagné depuis sa création plus de 10.000 entreprises dans leurs projets de croissance afin d'aborder dans des conditions optimales les marchés étrangers et y renforcer leurs activités.

Nos services : Stratégie, Développement de marchés, Solutions RH internationales, Création et gestion de filiales, Investissement et Croissance Externe.

En France, ALTIOS est partenaire du Groupe Crédit Agricole/LCL, de régions françaises, de Bpifrance, de Business France.

Nos valeurs : Ecoute, Agilité, Esprit d'équipe, Entrepreneuriat, Passion.

En savoir plus sur www.altios.com

Suivez-nous sur [LinkedIn](#).

Contact Presse : Alexandre Kaplan, Directeur M&A, a.kaplan@altios.com